

# ИНВЕСТИЦИОННАЯ ПРЕЗЕНТАЦИЯ

производства многофункциональных трейлеров

Июль 2021

**SUPER VAN**

## О ПРОЕКТЕ

Компания СМК (Современные мобильные конструкции) основана в 2020 году командой, запустившей первый российский фудтрак (Aformer)

Имеем большой опыт работы с нестандартными прицепами и полуприцепами, в т.ч. на основе алюминиевой рамы (единственные в РФ). С 2018 по 2020 гг. произвели 12 нестандартных трейлеров для европейской Marchi Group средней стоимостью 50тыс евро каждый.

В середине 2020 г. приняли решение запустить производство фудтраков для отечественного рынка

Являемся официальным партнером и единственной в России авторизованной производственной площадкой немецкого производителя специальных транспортных средств - Marchi Group

Две полностью оборудованные производственные площадки (2900 кв м) в г. Серпухов Московской области

- 
- ➔ **ЧТО СДЕЛАНО?**  
Проведен custdev, разработана конструкторская документация, сформирована команда, подготовлены производственные площадки, произведены рабочие модели трейлеров и электрических тягачей, запущены продажи, подготовлено производство к масштабированию
  - ➔ **ЧТО ПРОИЗВОДИМ СЕЙЧАС?**  
фудтраки и автолавки линейки ZED, Cube ([supervan.pro](http://supervan.pro))  
большие мобильные конструкции ([event-trailer.ru](http://event-trailer.ru))
  - ➔ **ЧТО ДОПОЛНИТЕЛЬНО ПЛАНИРУЕМ ПРОИВЗОДИТЬ?**  
Фудтраки и автолавки на базе новой линейки NEO (2021-2022 гг)  
Фудтраки и маркетинговые трейлеры на базе линейки CAN (2021 г)  
Автодома на базе линейки NEO (*акцент на европейский рынок*) (2022 г)

## ОПИСАНИЕ ПРОЕКТА



### Решаемая проблема

Отсутствие серийного трейлера с современным дизайном в среднем ценовом диапазоне. За счет отпечатков с матрицы купола трейлера существенно уменьшается количество временных и финансовых затрат на создание корпуса трейлера.



### Уникальное торговое предложение

Уникальный внешний вид и технология производства (отпечатки с матрицы плюс облегчение за счет использования алюминия), позволяющая удешевить себестоимость продукции, повысить серийность и ускорить сроки производства.



### Суть применяемой технологии

Матрица, с которой воспроизводятся отпечатки, позволит серийно и недорого воспроизводить основу корпуса. Алюминиевая рама даст больше полезной нагрузки, то есть более качественное оснащение, а также долговечность и длительное сохранение товарного внешнего вида.



### Каналы монетизации

1. Продажа трейлеров.
2. Установка специального оборудования.
3. Сдача трейлеров в аренду.



### Текущие показатели

Выручка:

2018-2020 гг - 53 млн рублей (поставки трейлеров на европейский рынок)

2021г (янв-июль) - 9,5 млн рублей (поставки фудтраков на российский рынок)



### Привлечение и удержание клиентов

Традиционные каналы продвижения, создание дилерской сети, выход на зарубежные рынки через создание дистрибьюторской компании в регионе и поиска дилеров по направлениям использования (фудтраки, дома на колесах, маркетинговые трейлеры), при сохранении продаж ex-factory.

В России - участие в программах поддержки развития туризма и выездной торговли. Удержание - за счет послепродажного обслуживания, замены оборудования и оснащения.



### ПЛАНЫ

Через 3 года - **20%** российского рынка фудтраков, **25%** российского рынка домов на колесах, **ключевая позиция** на рынке маркетинговых трейлеров своего сегмента.

Через 5 лет - **30%** российского рынка фудтраков, **50%** российского рынка домов на колесах, **ключевая позиция** на рынке маркетинговых трейлеров своего сегмента.

*Стабильные продажи в странах Европы и Ближневосточной Азии.*

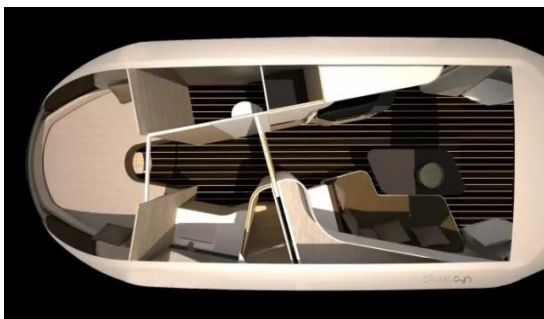


# ЧТО ПРОИЗВОДИМ СЕЙЧАС?





# ЧТО ДОПОЛНИТЕЛЬНО ПЛАНИРУЕМ ПРОИЗВОДИТЬ?



**SUPER VAN**

## РЫНОК И КОНКУРЕНТЫ

Рынок фудтраков активно развивается в России с 2014 года. Если до этого времени предприниматели привозили старые фудтраки из Америки и Европы, то с 2014 года стали появляться специализированные производственные компании. В настоящее время совокупное производство фудтраков оценивается участниками отрасли в **80-100 штук в месяц (150 млн рублей)** икратно вырастет с принятием законодательства о мобильных форматах общественного питания (в том числе за счет выход на этот рынок сетевых магазинов и производителей продуктов питания; например, в конце апреля Вкусвилл уже анонсировал возможность развивать новый формат продаж фастфуда через фудтраки).

Сейчас в России отсутствует законодательная база (законопроект о мобильной торговле находится на рассмотрении в Госдуме с 2018 г.), которая позволяла бы владельцам фудтраков вести действительно мобильную торговлю, перемещаясь вслед за потоком покупателей. Однако в некоторых городах РФ уже действуют локальные акты, позволяющие фудтракам перемещаться по городу (Нижний Новгород, Санкт-Петербург, Кострома,

Благодаря Распоряжению Правительства РФ от 30.01.2021 №208-р, количество таких регионов будет увеличиваться.

### Фудтраки-прицепы

Mobitruck	Московская обл	edanakolesah.com
Aformer	Московская обл	aformer.ru
Silvervan	Москва	silvervan.ru
Spacebox	Москва	spaceboxtruck.com
СТ Нижегородец	Нижний Новгород	st-nn.ru
Бизнес на колёсах	Санкт-Петербург	businessonwheels.ru
Life.and.Wheels	Краснодар	l-and-w.ru
Food truck	Санкт-Петербург	food-track.ru
Vagontrucks	Санкт-Петербург	vagontrucks.com
Cosmos Motors	Московская обл	cosmostruck.com
КУПАВА	Нижний Новгород	kupava.com

### Самодельные фудтраки

### Фудтраки-автомобили

### Легковые автокофейни



## Изыскиваемая сумма инвестиций - 56 000 000 рублей

(в виде беспроцентного займа траншами в течение 8 месяцев в соответствии с финансовой моделью)

Вложения инициаторов:

22,5 млн рублей

Рассматриваемый срок  
реализации проекта:

36 месяцев

Окупаемость проекта:

23 месяца

Чистая прибыль:

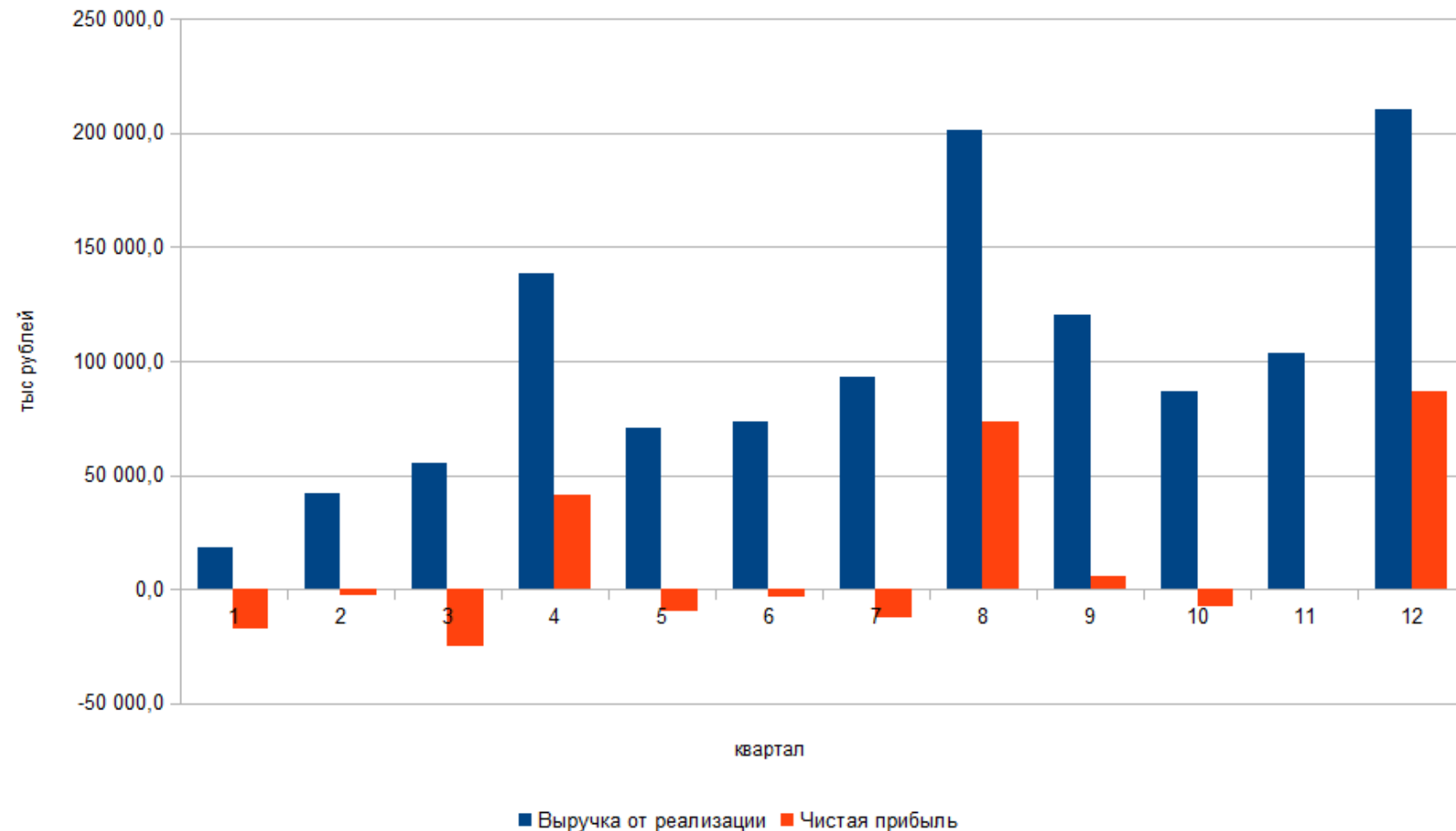
128,9 млн руб

NPV:

77,5 млн рублей

IRR:

89,3%

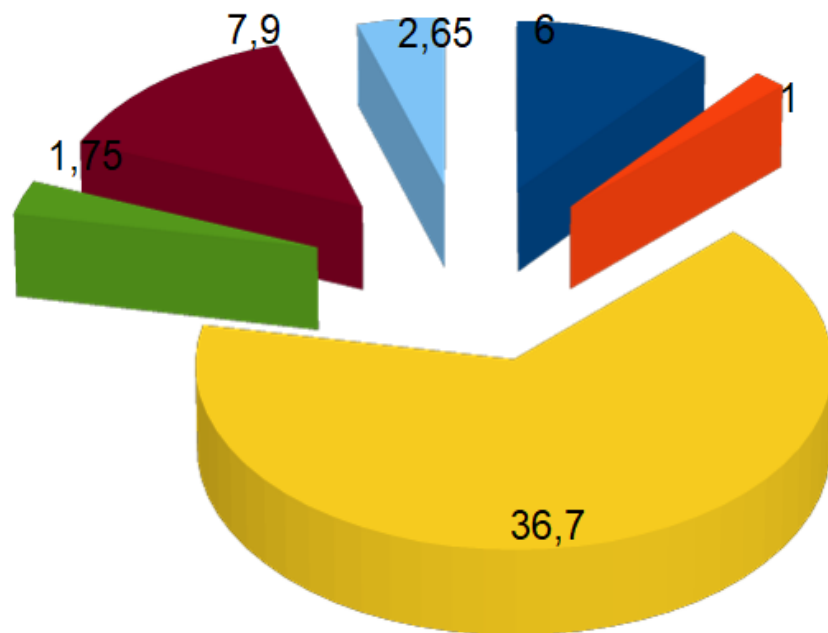


Изыскиваемая  
сумма инвестиций:  
56 000 000 рублей

## Инвестиции необходимы на:

1. Запуск новой линейки тейлеров NEO, наиболее востребованной рынком (с учетом полученного опыта, в соответствии с проведенным custdev)
2. Масштабирование производства, снижение себестоимости продукции
3. Выход на европейский рынок автодомов

СТАТЬИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ПРИВЛЕКАЕМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ



- Матрицы для новых моделей NEO и CAN
- Оформление ОТТС
- Комплектующие
- Аренда производственных площадей
- ФОТ с отчислениями
- Прочие административные расходы



# КОМАНДА



**Чуканов Виталий**

**CO-FOUNDER & CEO**

17летний опыт в разработке и продвижении специальных транспортных средств в Европе, США, России



**Воронежский Сергей**

**CO-FOUNDER & Chief Designer**

30летний опыт в сфере инженерно-конструкторских разработок. Стоял у истоков производства фудтраков в России



**Беляев Максим**

**CO-FOUNDER & CCO**

20летний опыт работы в финансовых и торгово-производственных компаниях в области развития, продаж и администрирования

*Штатная численность - 15 человек*

1

1. Доля в проекте - **45%** (ООО "СМК" или регистрация SPV).
2. Беспроцентный займ (транши в течение 8 месяцев) в размере **56 млн рублей** (на срок до **36 месяцев**) в соответствии с финансовой моделью.
3. Поэтапный (начиная с **25 месяца** реализации проекта) возврат займов Инвестора и Инициатора одновременно и пропорционально долям в общей сумме займов.
4. Дивиденды - **58 млн рублей** (за 3 года)
5. После 36 месяцев реализации проекта - выкуп доли Инвестора (по заранее определенной формуле) или продолжение совместного развития бизнеса.

### Инструменты снижения рисков инвестора:

Инвестиции в форме займа

Траншевое заведение инвестиций при выполнении KPI

Введение в штат (внештат) финансового контролера от Инвестора (также обсуждаемы иные позиции в проекте).

2

1. Доля в проекте - **30%** (ООО "СМК" или регистрация SPV).
2. Процентный займ (транши в течение 8 месяцев; ставка 6% годовых) в размере **56 млн рублей** (на срок до **36 месяцев**) в соответствии с финансовой моделью.
3. Поэтапный (начиная с **25 месяца** реализации проекта) возврат займов Инвестора и Инициатора одновременно и пропорционально долям в общей сумме займов.
4. Дивиденды - **38,7 млн рублей** (за 3 года)
5. После 36 месяцев реализации проекта - выкуп доли Инвестора (по заранее определенной формуле) или продолжение совместного развития бизнеса.

### Инструменты снижения рисков инвестора:

Инвестиции в форме займа

Траншевое заведение инвестиций при выполнении KPI

Введение в штат (внештат) финансового контролера от Инвестора (также обсуждаемы иные позиции в проекте).



ОСТАЛИСЬ ВОПРОСЫ?

Максим Беляев

+ 7 968 662 64 84

mb@supervan.pro