



TEHNO-POISK.RU
on-line сервис поиска спецтехники

Технопоиск

**ВЫСОКОДОХОДНЫЕ
ИНВЕСТИЦИИ**
В ОНЛАЙН СЕРВИС
ПОИСКА СПЕЦТЕХНИКИ



сервис заказа спецтехники



TENNO-POISK.RU
on-line сервис поиска спецтехники

в 3 этапа

**привлекает инвестиции в размере
75 000 000 руб.**

на развитие в 54 городах России
и выхода в СНГ, Европы и Азии

ЦЕЛИ ПРОЕКТА

Создание лидера Российского рынка в сфере аренды строительной спецтехники грузчиков и газелей

Прогноз территориального охвата



Города в которых уже работает сервис:

- Новосибирск
- Екатеринбург
- Казань
- Нижний Новгород
- Тюмень

Запланированные города для запуска Tehno-poisk:

Города миллионники

Челябинск	Ростов-на-дону	Пермь
Омск	Уфа	Воронеж
Самара	Красноярск	Волгоград

Города флагманы

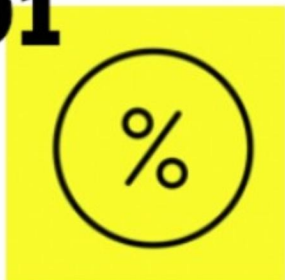
Москва
Санкт-Петербург

Прочие города

26 городов с населением более 500 000 жителей

ЧТО ПОЛУЧАЕТ ИНВЕСТОР ПРИ ИНВЕСТИЦИИ 75 00 000 р.

01



**ДОЛЯ В
БИЗНЕСЕ**
40%

03



**ГАРАНТИРОВАННЫЕ
ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ ВЫПЛАТЫ
ИНВЕСТОРУ**
3 750 000р.

02



**СРОК ВОЗВРАТА
ИНВЕСТИЦИЙ**
20 месяцев

04



**ПРОГНОЗИРУЕМАЯ МЕСЯЧНАЯ
ПРИБЫЛЬ ИНВЕСТОРА
ПОСЛЕ ВОЗВРАТА ИНВЕСТИЦИЙ**
6 000 000 р. в месяц

РАБОТА С ИНВЕСТОРОМ

На что пойдут инвестиции?

- Реклама и маркетинг
- Команда профессионалов
- Ежемесячная актуализация базы собственников
- Расширение территориального охвата
- Обновление программного обеспечения



Надежность

Создание ООО с новыми учредителями



Безопасные инвестиции

Оформление инвестиций через нотариально заверенный договор займа учредителей



Гарантии

Ежемесячные выплаты по займу равными долями в течении 20 месяцев



Стабильность

Стабильность получения ежемесячных дивидендов после возврата инвестиций

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ РОЛЕЙ

Задачи инвестора

- ✓ Получение ежемесячных выплат дивидендов от инвестиций

Задачи команды Технопоиска

- ✓ Автоматизация всех процессов
- ✓ Сбор клиентской базы и работа с клиентами
- ✓ Сбор базы исполнителей
- ✓ Работа с холодной аудиторией
- ✓ Федеральный маркетинг
- ✓ Оптимизация налогообложения
- ✓ Обучение партнеров
- ✓ Непрерывное обновление и улучшение сервиса
- ✓ Рост прибыльности проекта

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ

текущие экономические показатели сервиса Tehno-poisk
май-сентябрь 2017г.

	кол-во заказов	выручка	прибыль сервиса
Май	312	3 887 362	109 200
Июнь	712	8 502 326	249 200
Июль	1 610	20 006 502	563 500
Август	3 110	39 787 652	1 088 500
Сентябрь	4 051	52 095 802	1 417 850
ИТОГО	9 795	124 279 644	3 428 250

планируемые экономические показатели сервиса Tehno-poisk
2018-2019 г.

	кол-во заказов	выручка	прибыль сервиса
2018	230 359	829 291 320	82 839 096
2019	312 627	1 500 608 736	176 869 476
ИТОГО	542 986	2 329 900 056	259 708 572

ежемесячная прибыль инвестора
на сентябрь 2019 г.
6 000 000р.

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРВОГО ТРАНША ИНВЕСТИЦИЙ В 21 500 000 руб.

Маркетинг - 9 009 987р.

Контекст
Доски объявлений
SEO
Offline реклама
Прочее.

Персонал - 3 003 334р.

Директор
Бухгалтер
Технический директор
Менеджер развития региона
Маркетолог
Программист
Менеджер по продажам/поддержки

Инфраструктура -1 514 061р.

Организация офиса
Оборудование офиса
Организация телефонии

РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ПЕРВОГО ТРАНША ИНВЕСТИЦИЙ В 21 500 000 руб.

Выход в 15 города России - 6 496 620р.

- Анализ специфики городов
- Разработка маркетинговой стратегии для каждого города
- Сбор базы собственников
- Актуализация базы собственников
- Формирование партнерской сети
- Заключение договоров с собственниками спецтехники
- Запуск городов

Разработка продукта - 1 360 000р.

- Модернизация и оптимизация проекта под высокие нагрузки
- Внедрение альтернативной системы голосового оповещения с возможностью синтеза речи из текста
- Внедрение системы голосового управления
- Разработка статистических модулей и модулей формирования отчетов
- Разработка CRM- и ERP-модулей для владельцев техники
- Разработка мобильных приложений для Android и iOS
- Реализация механизма безопасных сделок внутри сервиса
- Разработка и внедрение нового дизайна Личного кабинета
- Внедрение геолокационных сервисов
- Разработка функционала управления водителями (операторами) спецтехники

РАСЧЕТ ВЫРУЧКИ В 2018г. сервиса Tehno-poisk.ru

60 → **3600р.** → **219 389р.** → **21** → **4 607 174р.**
заказов в день в 1 городе средний чек заявки средняя выручка в день в 1 городе рабочих дня в месяце месячная выручка города миллионника

15 → **69 107 610р.** → **12** → **829 291 320р.**
городов средняя выручка сервиса в месяц месяцев выручка сервиса в год

6 903 258р.

средняя месячная чистая прибыль сервиса

ЭТАПЫ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ

2017г. **21 500 000 руб.**

Создание инфраструктуры сервиса
Формирование команды профессионалов
Формирование филиальной сети
Присутствие сервиса в 54 городах России
Запуск федерального маркетинга

2018г.
февраль **17 500 000 руб.**

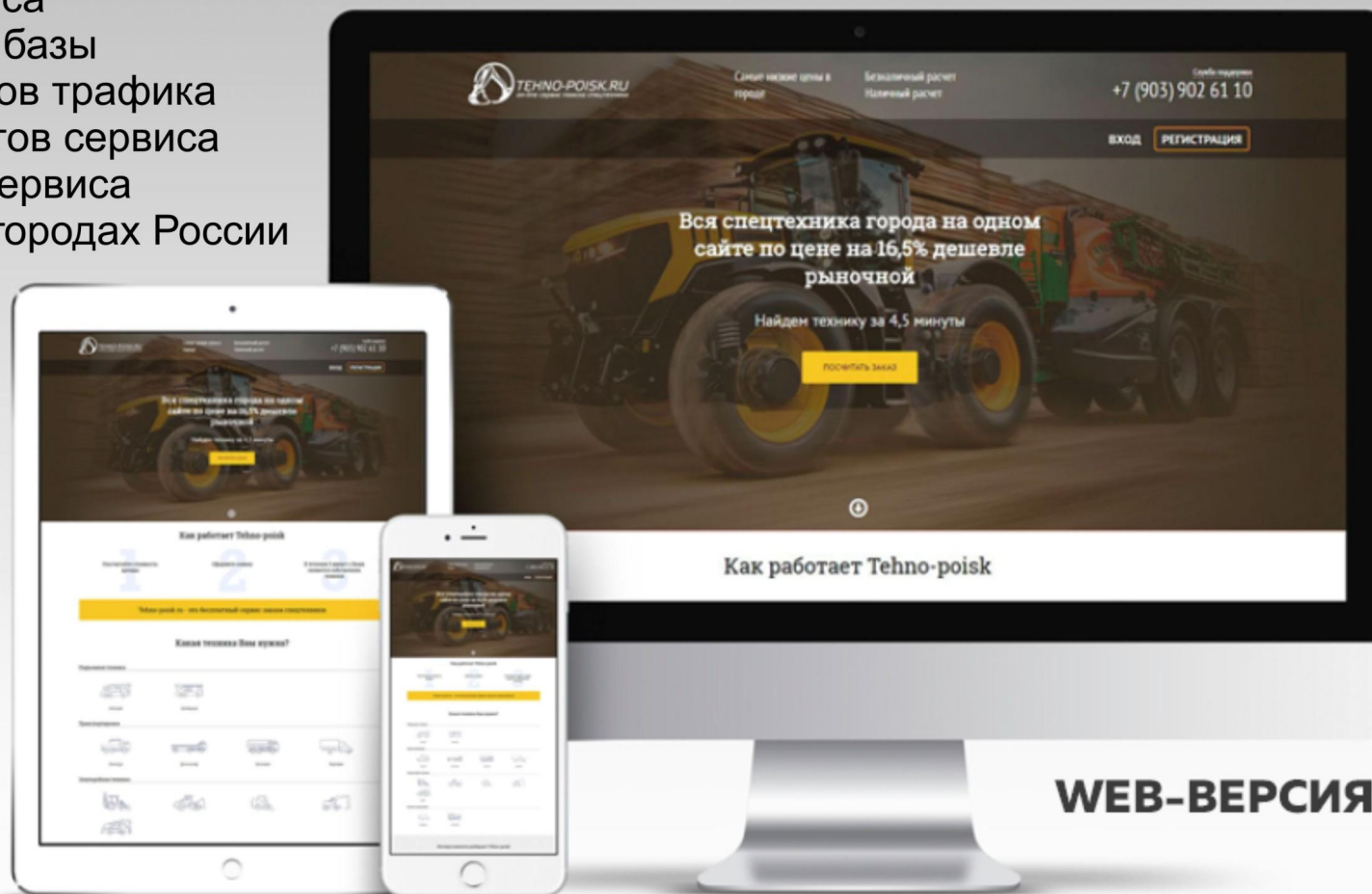
Выход на рынки СНГ и Европы
Создание тендерного отдела и работа с гос. заказами
Выход на рынок стройматериалов
Внедрение новых функций сервиса

2018г.
май **36 000 000 руб.**

Выход на рынки Азии
Перенос сервиса на BlockChain технологии
Выход на ICO

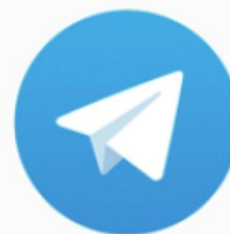
ЧТО БЫЛО СОЗДАНО?

- проведен анализ рынка
- создание команды профессионалов
- написание сервиса
- сбор клиентской базы
- настройка каналов трафика
- 5 неудачных тестов сервиса
- 1 удачный тест сервиса
- присутствие в 5 городах России



WEB-ВЕРСИЯ САЙТА

МОБИЛЬНОЕ ПРИЛОЖЕНИЕ



**АВТОМАТИЗИРОВАННЫЙ
БОТ В TELEGRAM**